



**Erleben Sie, wie Ihr Werbeumsatz
neue Höhen
erreicht**



Bewährte Verkaufsstrategien

” Dieses Programm generierte erfolgreich einen beachtlichen Betrag an neuen Umsätzen von über 60 Unternehmen, von denen die einen unsere Produkte zuvor noch nicht genutzt hatten, die anderen einfach ungenutzt in unserer Datenbank lagen. “

Stephen Plews, Managing Director,
Ackrill Media Group
Großbritannien

” Das Key Program™ hat in Hinblick auf die Umsatzsteigerung für unser Unternehmen außerordentlich gut funktioniert. Dabei handelt es sich durchweg um neue Einnahmequelle, ohne jeglichen Umsatzverlust aus dem bestehenden Geschäft. Für uns hat es funktioniert und für Sie wird es ebenfalls funktionieren. “

Ronald M. Ryan, VP Sales (NL),
Steele Communications,
Newcap Radio Inc
Kanada

Innovative Umsatzlösungen

In der schnelllebigen Medienlandschaft von heute ist Flexibilität gefragt, um Umsatzchancen nutzen zu können. Wird es immer schwieriger für Sie, mit denselben Strategien, die gleichen Ergebnisse zu erzielen? Lokale Werbekunden zu halten, ist heute eine der größten Herausforderungen überhaupt und bedarf daher innovativer Lösungen.

NRS Media stellt seit 1991 Lösungen für den Werbeverkauf bereit. Wir haben weltweit Tausenden von Medienunternehmen bei der Steigerung ihres Umsatzes aus dem Direktmarketing geholfen. In einigen Fällen beträgt diese Steigerung des Unternehmensergebnisses über 100%. Auf der Grundlage dieser Erfahrungen haben wir in neue Lösungen investiert, um Ihr langfristiges Unternehmenswachstum unabhängig von Markt-, Medien- oder Finanzlage zu beschleunigen. Wir haben insgesamt nunmehr für unsere Kunden über 700 Millionen USD erwirtschaftet und freuen uns schon, Ihnen bei der Gewinnsteigerung tatkräftig zur Seite zu stehen.



Der weltweite Marktführer beim Generieren zusätzlichen Umsatzes

NRS Media bietet bewährte Medienlösungen an, mit denen wir Unternehmen wie dem Ihren bei der Maximierung potenzieller Direktverkäufe unterstützen. Wir haben Strategien für die Umsatzsteigerung entwickelt, die in 350 Medienmärkten, in 25 Ländern und 11 verschiedenen Sprachen kontinuierlich Ergebnisse erzielen. Dank dieses anhaltenden Erfolgs macht sich NRS Media heute zu einem führenden Geschäftspartner in der weltweiten Medienlandschaft.

Egal aus welcher Mediengattung Sie kommen, wir können Sie unterstützen

Alle Medienunternehmen stehen von Zeit zu Zeit vor großen Herausforderungen im Verkauf. Wir alle wissen, dass es immer schwieriger wird, die Umsatzziele Jahr für Jahr zu erreichen und zu steigern. Unsere Mitarbeiter verfügen über Branchenerfahrung und kennen daher Ihre täglichen Herausforderungen nur zu gut. Wir von NRS Media haben Strategien entwickelt, die Sie bei der Bewältigung dieser Herausforderung unterstützen – ganz gleich in welchem Medienbereich Sie arbeiten – schneller neue Kunden zu gewinnen und auch den Umsatz von Ihren bestehenden Werbekunden zu erhöhen.

” Die Lösungen von NRS Media wurden von Medienpartnern für Medienpartner entwickelt. Die Konzepte von NRS Media unterstützen die Teams dabei, noch bessere Leistungen zu erbringen und ihr Potenzial voll auszuschöpfen. “

Garry McKenzie, General Manager,
Corus Radio
Kanada

” Dieser Umsatz ist für unseren Erfolg entscheidend und in den drei Jahren, in denen wir mit NRS Media zusammengearbeitet haben, konnten wir unseren Umsatz aus den Programmen jeweils steigern. Ich wüsste nicht, wie wir sonst in so kurzer Zeit über 125 lokalen Unternehmen unsere Sender hätten vorstellen können. “

Bill Hurwitz,
Vice President/General Manager,
Milwaukee Radio Alliance
USA

” Wir haben uns für die Zusammenarbeit mit NRS Media und dem Business Marketing Fund™ entschieden, weil wir wussten, dass wir etwas anders machen müssen. Das Programm übertraf unsere Erwartungen hinsichtlich der Erzeugung langfristigen Umsatzes. “

Marsha P. Landress, Director of Sales,
Radio One Richmond
USA

” Wir sind extrem zufrieden mit dem Engagement des NRS Media-Teams und der professionellen Art und Weise, die sie an den Tag legten, als es darum ging, unseren Verkaufsplan zu untersuchen und weiterzuentwickeln und ihn anschließend effektiv umzusetzen. “

Thang Ngo, National Manager,
SBS Radio
Australien

Neue Verkaufsstrategien, um mehr Umsatz zu erzeugen

Wir haben das beste Verfahren entwickelt, um zentrale Absatzprobleme zu verstehen und zu lösen. So können wir Ihnen dabei helfen, neue Kunden zu gewinnen, bestehende Kunden zu binden und neue Geschäfte abzuschließen. Diese innovativen Verkaufsmethoden werden Ihre Umsatzchancen langfristig maximieren.

Durch die Zusammenarbeit mit uns entsteht darüber hinaus ein Umfeld, in dem Ihr Team Verkaufsschulungen erhält und somit eine nachhaltige berufliche Entwicklung erfährt, welche sich sofort in der Praxis bemerkbar macht. In diesem Rahmen werden die Verkaufsfähigkeiten gestärkt und Vertrauen aufgebaut. Von unseren Partnern wissen wir, dass dies nachhaltige Ergebnisse liefert, die ihre Erwartungen bei Weitem übertreffen.



” Ich habe die Programme von NRS Media in den Bereichen Radio und Fernsehen eingesetzt und damit herausragende Ergebnisse erzielt. Nicht nur unsere Kunden erhalten Anregungen, wie sie ihre Unternehmensergebnisse steigern können, auch unser Verkaufsteam erhält Schulungen von unschätzbarem Wert. “

Jim McKernan,
Vice President/General Manager,
WCYB/WEMT/CW4,
Bonten Media Group
USA

” Zweifellos werden auch andere Radiosender von der Zusammenarbeit mit NRS Media profitieren – sie wissen einfach, wovon sie sprechen. “

Kim Nielsen, Director,
Radio Sydhavsoerne
Dänemark

Entdecken Sie jetzt, wieviel Umsatz sich tatsächlich in Ihrem Markt erzielen lässt

Kontaktieren Sie uns noch heute für eine unverbindliche Beratung oder besuchen Sie www.nrsmedia.com

NRS Media maximiert Ihren Umsatz aus dem Direktverkauf

- **ERWEITERN SIE**
Ihren Kundenkreis
- **ERWIRTSCHAFTEN SIE**
mehr Umsatz aus Ihrer bestehenden
Kundendatenbank
- **IMPLEMENTIEREN SIE**
eine Direktverkaufstrategie – maßgeschneidert
für Ihr Unternehmen
- **ENTWICKELN SIE**
Umsatzpotenzial aus verschiedensten
Unternehmensbranchen
- **GENERIEREN SIE**
neue Einnahmequellen
- **UNTERSTÜTZEN SIE**
Ihr Unternehmen mit branchenführenden Schulungen
für Ihre Verkaufsmitarbeiter
- **STARTEN SIE**
mit einem schon vorab nachhaltig
gesicherten Umsatz

„ Es gibt nicht viele
andere Möglichkeiten,
über 350.000 GBP an
Werbeverträgen in
einem entsprechend
engen Zeitrahmen zu
generieren. “

Simon Kennedy, General Manager,
Northamptonshire Newspapers,
Johnston Press plc
Großbritannien

„ Ich würde jedem
Medienunternehmen
empfehlen, mit
NRS Media zu arbeiten.
Die Zusammenarbeit mit
einem so professionellen
Team und mit einem
strukturierten Programm
wie AD Impact™ war
für das gesamte Team
extrem wertvoll. “

Mariam Rahiman,
Advertising Manager,
Independent Newspapers,
Südafrika

Entdecken Sie jetzt,
wieviel Umsatz sich
tatsächlich in Ihrem
Markt erzielen lässt

**Kontaktieren Sie
uns noch heute**
für eine unverbindliche
Beratung oder besuchen
Sie www.nrsmedia.com

Kontaktieren Sie uns noch heute

□ **Vereinigte Staaten von Amerika**

One Live Oak
3475 Lenox Road, NE, Suite 700
Atlanta GA 30326
Tel.: +1 404 495 9596
Steve Olson
Senior Vice President
Business Development
steve.olson@nrsmmedia.com
Zuständig für die USA sowie
Zentral- und Südamerika

□ **Kanada**

3385 Harvester Road, Suite 230
Burlington, Ontario L7N3N2
Tel.: +1 905 333 5900
Keith Walthers
Vice President
Strategic Development
keith.walthers@nrsmmedia.ca

□ **Europa**

North Wing, Burgoine Quay
8 Lower Teddington Road
Kingston-upon-Thames
London KT1 4ER
Großbritannien
Tel.: +44 208 977 0364
David Barker
Commercial Director
david.barker@nrsmmedia.eu
Zuständig für Europa und Nahost

□ **Australien**

Level 12, 8-20 Napier Street,
North Sydney, NSW 2060
Tel.: +61 2 9929 0333
Ric Camilleri
Director of Sales
ric.camilleri@nrsmmedia.com.au
Zuständig für Afrika und den
Asien-Pazifik-Raum

□ **Anfragen aus anderen Ländern sind zu richten an:**

Marc Verhoeven
Chief Executive Officer
Tel.: +61 2 9929 0333
marc.verhoeven@nrsmmedia.com.au